

## การใช้อุปกรณ์สื่อสารเคลื่อนที่ ความพึงพอใจและความก้าวหน้าของลูกค้ากลุ่มนักท่องเที่ยวอิสระ<sup>1</sup> ในการซื้อโปรแกรมท่องเที่ยวกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน

ศิริวิทย์ ศิริรักษ์<sup>1\*</sup> นิมิต ขันสัน<sup>1</sup> และ มนตรี วีรยางกูร<sup>1</sup>

<sup>1</sup> คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏภูเก็ต

\* topsirawit@hotmail.com, sirawit.s@pkru.ac.th

### บทคัดย่อ

งานวิจัยนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา特ดับการใช้อุปกรณ์สื่อสารเคลื่อนที่ ความพึงพอใจและความก้าวหน้าของลูกค้ากลุ่มนักท่องเที่ยวอิสระในการซื้อโปรแกรมท่องเที่ยวกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน การวิจัยครั้งนี้ใช้รัฐเชิงปริมาณ ใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือ โดยมีกลุ่มตัวอย่าง คือ นักท่องเที่ยวอิสระในกลุ่มจังหวัดภูเก็ต พังงาและกระบี่ จำนวน 500 คน ใช้ไว้สุ่มตัวอย่างแบบเจาะจงและวิเคราะห์ข้อมูลโดยใช้สถิติเชิงพรรณนา ผลการวิจัยพบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่มีการใช้อุปกรณ์สื่อสารเคลื่อนที่ ความพึงพอใจและความก้าวหน้าอยู่ในระดับมาก โดยมีการใช้อุปกรณ์เคลื่อนที่ในการทำกิจกรรมที่เกี่ยวกับการซื้อโปรแกรมน้ำเที่ยวในด้านการสืบค้นข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวมากที่สุด มีความพึงพอใจในด้านโปรแกรมการท่องเที่ยวเป็นไปตามที่กำหนดไว้มากที่สุด ด้านความก้าวหน้า พบว่า นักท่องเที่ยวมีความคิดเห็นว่า “นักท่องเที่ยวจะยังคงจะต้องใช้บริการน้ำเที่ยวบริการชุดกิจกรรมน้ำเที่ยวที่ชื่นชอบ แม้ว่าจะไม่สามารถเดินทางไป” ในด้านการซื้อตั๋ว และ “หากมีบุคคลใกล้ตัวต้องการใช้บริการชุดกิจกรรมน้ำเที่ยว นักท่องเที่ยวจะแนะนำให้แก่ผู้ใช้บริการชุดกิจกรรมน้ำเที่ยวที่นักท่องเที่ยวชื่นชอบ” ในด้านการบอกต่อ มากที่สุด

คำสำคัญ: การใช้อุปกรณ์สื่อสารเคลื่อนที่ ความพึงพอใจ ความก้าวหน้าของลูกค้า นักท่องเที่ยวอิสระ การซื้อโปรแกรมท่องเที่ยว

# Mobile Device Usage, Satisfaction and Loyalty of Free Independent Traveler in Tour Package Purchasing in Triangle Andaman Cluster Provinces

Sirawit Sirirak<sup>1\*</sup>, Nimit Soonsan<sup>1</sup> and Montri Veerayangkul<sup>1</sup>

<sup>1</sup>Faculty of Management Science, Phuket Rajabhat University

[topsirawit@hotmail.com](mailto:topsirawit@hotmail.com)

## Abstract

The purpose of this research was to study the level of mobile device usage, satisfaction and loyalty of free independent traveler (FIT) in tour package purchasing in triangle Andaman cluster provinces. This research is a quantitative research. Questionnaires were used to collect data from a sample of 500 Free Independent Travelers by using purposive sampling method. Quantitative data analysis was performed by using descriptive statistics. The research showed that the samples had the mobile device usage, satisfaction and loyalty in the much level. Most of them used mobile device for tourist destination information searching, had the most satisfaction with the on-time and appropriation of tour program. In loyalty, they preferred to "they will have attention to purchase the tour program from the previous service provider although the pattern of service had changed and developed" for repeated purchasing dimension. They also agree the most on "If their friends had looked for tour program, they will recommend their favorite service provider as a first priority" in recommendation dimension.

**Keywords:** Mobile Device Usage, Satisfaction, Loyalty, Free Independent Traveler , Tour Package Purchasing

## 1. บทนำ

เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อการในปัจจุบันมีการพัฒนาไปอย่างรวดเร็วและมีการนำไปประยุกต์ใช้ในหลายวงการ (นพดล ผู้เมืองรรยา, 2557; และระวี วิริยาเมธารожน์, 2555) คอมพิวเตอร์มีขนาดเล็กลง มีความสามารถมากขึ้นและถูกพัฒนามาร่วมกับอุปกรณ์เคลื่อนที่ต่าง ๆ เช่น สมาร์ทโฟนซึ่ง มีความสามารถในการสื่อสารและมีความสามารถในการประมวลผลเหมือนคอมพิวเตอร์ โดยอุปกรณ์สื่อสารเคลื่อนที่เหล่านี้มีความสามารถในการสื่อสารข้อมูลแบบไว้สัย และสามารถเคลื่อนย้ายติดตัวผู้ใช้ ทำให้สามารถใช้งานได้ทุกที่ ทุกเวลา ซึ่งเอื้อประโยชน์ต่อการ นำประยุกต์ใช้กับกิจกรรมต่าง ๆ ใน การท่องเที่ยวได้เป็นอย่างดี (เศรษฐพงศ์ มะลิสุวรรณ, 2555) ในปัจจุบัน พฤติกรรมนักท่องเที่ยวจะเปลี่ยนไปเป็นการห้องเที่ยวด้วยตนเอง หรือที่เป็นที่รู้จักกันว่า “นักท่องเที่ยวอิสระ” (Free and Independent Traveler: FIT) ซึ่งสอดคล้อง กับพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวคนรุ่นใหม่ที่รักความอิสระ ไม่ต้องเดินทางตามเส้นทางที่บริษัททัวร์กำหนด อาจพนักงานที่ ห้องเที่ยวที่นำเสนอใจอื่น ๆ ของห้องถังและไดร์รูจกับแหล่งท่องเที่ยวในเชิงลึก สาหัสสรุกจิหองเที่ยวไทย ความมีการปรับตัวโดย เร่งพัฒนาคุณภาพการบริการ นอกจากนี้ยังควรให้ความสนใจมากขึ้นต่อข้อมูลข่าวสาร การแข่งขันประสบการณ์ห้องเที่ยวผ่าน โฆษณาเชิงลึกมีเดียของนักท่องเที่ยวแบบอิสระ เพราะสิ่งนี้จะช่วยขยายท่อนกระแสนิยมของกลุ่มเป้าหมายได้โดยตรง ให้เป็นข้อมูล สำคัญในการท าและคาดเพื่อตอบสนองความต้องการของนักท่องเที่ยวได้อย่างทันท่วงที (ศิวศักดิ์ ปานสุขุม, 2559)

ความพึงพอใจและความภักดีของลูกค้าคือว่าเป็นปัจจัยที่สำคัญอย่างหนึ่งของธุรกิจการท่องเที่ยว เพราะส่งผลให้ ธุรกิจดำเนิน สามารถลดต้นทุนในการประชาสัมพันธ์หรือการตลาดสร้างลูกค้าใหม่และขยายป้องกันความแบนหลัก ตลอดจน ช่วงชิงลูกค้าจากคู่แข่งขัน เมื่อมีกลุ่มลูกค้าที่ภักดีต่อธุรกิจ ลูกค้ากลุ่มนี้ จะเป็นส่วนสำคัญในการสนับสนุนและแพร่กระจาย

ขาวสารแห่งคุณลักษณะฯ ให้กับธุรกิจได้เป็นอย่างดี รวมทั้งหาให้เกิดลูกค้ารายใหม่ เพื่อเป็นเครื่องมือและเนื้อร่องในการสร้างความสัมภัยในธุรกิจ ดังนั้น ผลที่ได้จากการสร้างผลิตภัณฑ์ที่เป็นรากฐาน ที่สุด อยู่ของธุรกิจจากการห้องเรียนที่จะนำไปสู่ความสำเร็จในธุรกิจ ระยะยาว (ณัฐรุ๊า อุยามานะชัย, 2556; นิตา ฐานีตันกร, 2555)

กลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน ซึ่งประกอบด้วย จังหวัดภูเก็ต พังงา และกระบี่ เป็นกลุ่มจังหวัดที่เป็นจุดขยายทางการห้องเรียนที่สำคัญของประเทศไทยที่มีชื่อเสียงระดับโลก เป็น Andaman Paradise หรือมรดกเมืองไทยที่มีจุดขายหลักด้านการห้องเรียน คือ หาดทราย ชายทะเล หมู่บ้าน และการห้องเรียนเชิงนิเวศน์ เช่น ดำเนิน เป็นต้น (ทักษิณ ปิติราตน์, 2556) เป็นกลุ่มจังหวัดที่มีรายได้สูงในภูมิภาคการห้องเรียน โดยจ านวนนักห้องเรียนที่เดินทางมาเยือนกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยม อันดามัน นั้นมีจำนวนเพิ่มขึ้นอย่างสม่ำเสมอ แต่การที่จะประสบความสำเร็จในการเป็นแหล่งห้องเรียนที่มีคุณภาพนั้น ต้องมีการบริหารจัดการที่ดีให้ห้องเรียนมีมาตรฐาน อย่างไรก็ตาม แม้ว่าการใช้อุปกรณ์สื่อสารเคลื่อนที่ ความพึงพอใจและความถูกต้องของลูกค้ากลุ่มนักห้องเรียนอิสระ ใน การซื้อห้องเรียนและแพ็กเกจห้องเรียนที่เดินทางในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน จะมีความสำคัญต่อการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน และการพัฒนาประสิทธิภาพการต านิงานขององค์กร แต่กลับพบว่า การวิจัยในเรื่องนี้ยังไม่มีอยู่ในมากนัก ประกอบกับการวิจัยที่มุ่งเน้นไปที่กลุ่มนักห้องเรียนอิสระ ซึ่งเป็นกลุ่มนักห้องเรียนที่มาจากกลุ่มใหม่ ในพื้นที่ที่กลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน ซึ่งถือได้ว่าเป็นกลุ่มนักห้องเรียนที่มาจากกลุ่มใหม่ ซึ่งเป็นกลุ่มที่มีคุณภาพและมีศักยภาพในการใช้ภาษาอังกฤษ (TAT Review, 2562) ยังไม่มีอยู่เป็นจำนวนมากนัก ดังนั้น การศึกษาเรื่องนี้จึงเป็นสิ่งจำเป็น เพราะนอกจากจะเป็นประโยชน์ในด้านการติวเต้มห้องเรียนทางด้านวิชาการแล้ว ยังประกอบการธุรกิจ ที่ยวานในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน ที่สามารถสนับสนุนการศึกษาที่ได้ไปต่อยอดหรือปรับวิธีการหรือพัฒนากระบวนการให้บริการ เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน และพัฒนาประสิทธิภาพการต านิงานขององค์กรให้เพิ่มขึ้นตามเป้าหมายได้ดียิ่งขึ้นอีกด้วย

## 2. วัตถุประสงค์การวิจัย

- เพื่อศึกษาระดับการใช้อุปกรณ์สื่อสารเคลื่อนที่ของลูกค้ากลุ่มนักห้องเรียนที่เดินทางในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน
- เพื่อศึกษาระดับความพึงพอใจของลูกค้ากลุ่มนักห้องเรียนอิสระ ใน การซื้อโปรแกรมห้องเรียนที่เดินทางในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน
- เพื่อศึกษาระดับความภักดีของลูกค้ากลุ่มนักห้องเรียนอิสระ ใน การซื้อโปรแกรมห้องเรียนที่เดินทางในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน

## 3. วิธีดำเนินการวิจัย

### 3.1 ประชากรและขนาดกลุ่มตัวอย่าง

ประชากรที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ ได้แก่ นักห้องเรียนอิสระในกลุ่มจังหวัดภูเก็ต พังงา และกระบี่ ซึ่งไม่ทราบจำนวนที่แน่นอน เนื่องจากประชากรมีขนาดใหญ่และไม่ทราบ จำนวนประชากรที่แน่นอน ดังนั้น ขนาดกลุ่มตัวอย่าง สามารถ 估算ได้ จากสูตรของ Cochran, W.G. (1953, pp 144) โดยกำหนดระดับความเชื่อมั่นอยู่ที่ 95 และระดับความคลาดเคลื่อนอยู่ที่ 5 (กัลยา ว่ายิชัยน์อุษา, 2548, หน้า 24) จะได้กลุ่มตัวอย่างเท่ากับ 384 ตัวอย่าง เพื่อบอกว่าความผิดพลาดในการเก็บแบบสอบถามและการวิเคราะห์ประมวลผลการวิจัย ผู้วิจัยจึงได้ก าหนดขนาดกลุ่มตัวอย่างทั้งหมด 500 ตัวอย่าง ซึ่งถือว่าได้ผ่านเกณฑ์ตามเงื่อนไขที่ก าหนด คือไม่น้อยกว่า 384 ตัวอย่าง โดยจ านวนกลุ่มตัวอย่างในแต่ละจังหวัดได้แสดงไว้ในตารางที่ 1

ตารางที่ 1 จ านวนกลุ่มตัวอย่าง ขนาดตามจ านวนนักห้องเรียนที่เดินทางในแต่ละจังหวัด

| จังหวัด | จ านวนนักห้องเรียน (คน) | จ านวนกลุ่มตัวอย่าง (คน) |
|---------|-------------------------|--------------------------|
| ภูเก็ต  | 13,651,301              | 360                      |
| พังงา   | 1,093,424               | 30                       |
| กระบี่  | 4,284,619               | 110                      |
| รวม     | 19,029,344              | 500                      |

ที่มา สำนักงานสถิติแห่งชาติ สรุปสถานการณ์ห้องเรียนที่เดินทางในประเทศไทย เป็นรายจังหวัด พ.ศ. 2561

### 3.2 เครื่องมือและการหาคุณภาพเครื่องมือ

เครื่องมือที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูล คือ แบบสอบถาม โดยมีศึกษาจากเอกสาร งานวิจัยที่เกี่ยวข้องแล้ว ข้อมูลที่ได้จากการศึกษามา ประมาณ เพื่อ กำหนดเป็นโครงสร้างของเครื่องมือและ ขอบเขตของเนื้อหา จากนั้นจึงสร้างแบบสอบถามตาม ความชอบของ เนื้อหา คลอบคลุมด้านต่อไปนี้ คือ การวิจัย และ ความรายละเอียดของนิยามคำพิพากษาของตัวแปร และ มีการทดสอบคุณภาพ โดยการ แบบสอบถามไปทดสอบกับผู้เชี่ยวชาญ จำนวน 3 ท่าน เพื่อพิสูจน์ความเที่ยงตรงด้านเนื้อหา (Content validity) เพื่อตรวจสอบค่าดัชนี ความสอดคล้อง (Index of Item Objective Congruence - IOC) จาก ผลทดสอบ ค่า IOC ของทุกข้อคำถามในแบบสอบถาม มีค่าอยู่ระหว่าง 0.51 - 1.0 นั่นหมายความว่า ทุกข้อค า สามารถเกณฑ์ ที่กำหนดไว้ (สุวินล ติรากานันท์, 2548) และนาแบบสอบถามที่ได้ไปกราฟหาความเชื่อมั่นของเครื่องมือ (Reliability) โดยนำ แบบสอบถามไปทดสอบใช้กับกลุ่มทดลองที่ไม่ใช่กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ จำนวน 30 คน จากผลการทดสอบ พบว่า ข้อความในแบบสอบถามทุกกลุ่มนี้ คำสัมภาษณ์อิสระที่เชื่อมั่นมากกว่า 0.7 และค่า Corrected Item-Total Correlation ของแพล็อกข้อคำถามมีค่านากกว่า 0.3 นั่นหมายความว่า ทุกข้อค าสามารถผ่านเกณฑ์ที่กำหนดไว้ (Nunnally and Burnstein, 1994) และเจึงปั้นจริงแบบสอบถามที่มีความสมบูรณ์มากที่สุด

### 3.3 การเก็บรวบรวมข้อมูล

ผู้วิจัยได้ใช้สุ่มตัวอย่างแบบแบ่งเขต (Purposive sampling) โดยในงานวิจัยนี้ได้ กำหนดเกณฑ์ ไว้ดังนี้

1. เป็นนักท่องเที่ยวอิสระที่พักค้างคืนในจังหวัดนั้นเป็นเวลาอย่างน้อย 24 ชั่วโมง
2. เป็นนักท่องเที่ยวอิสระที่ได้ท าการใช้จ่ายซื้อหัวร์และแพ็คเกจท่องเที่ยวภายในจังหวัดนั้นอย่างน้อย 1 รายการ

### 3.4 ภาระเครื่องมือ

การวิเคราะห์ข้อมูลในการวิจัยครั้งนี้ ให้ไปแกรมส าเร็จวุฒิทางสถิติ สาขาวิชายังคงมุ่งศึกษาและสังคมศาสตร์ โดยใช้สถิติ ได้แก่ ค่าความถี่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ยเลขคณิต ค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน และวิเคราะห์ความหมายโดยใช้เกณฑ์ การแปลความหมายโดยใช้คำเฉลี่ยของประเทศนิค า ตาม(กิตยา วนิชย์บัญชา, 2548) โดยมีรายละเอียดดังนี้

ค่าเฉลี่ย 4.21 – 5.00 คือ ระดับส าคัญมากที่สุด ค่าเฉลี่ย 3.41 – 4.20 คือ ระดับส าคัญมาก

ค่าเฉลี่ย 2.61 – 3.40 คือ ระดับส าคัญปานกลาง ค่าเฉลี่ย 1.81 – 2.60 คือ ระดับส าคัญน้อย

ค่าเฉลี่ย 1.00 – 1.80 คือ ระดับส าคัญน้อยที่สุด

## 4. ผลการวิจัย

### 4.1 ลักษณะทั่วไปและพฤติกรรมการท่องเที่ยวของผู้ตอบแบบสอบถาม

ผู้ตอบแบบสอบถามมีลักษณะทั่วไป ดังนี้ ส่วนใหญ่เป็นเพศชาย (ร้อยละ 56.6) มีอายุระหว่าง 21 – 30 ปี (ร้อยละ 46.4) รองลงมา คือ 31 – 40 ปี (ร้อยละ 26.8) มีระดับการศึกษาในระดับปวช./ปวส. (ร้อยละ 62) ประกอบอาชีพพนักงานบริษัทเอกชน/สุกจ้าง (ร้อยละ 28.2) รองลงมาได้แก่ นักเรียน / นักศึกษา (ร้อยละ 23.4) นักท่องเที่ยวต่างชาติส่วนใหญ่มี สัญชาติจีน (ร้อยละ 11) รองลงมาได้แก่ สัญชาติอินเดีย (ร้อยละ 9.6) สัญชาติอสเตรเลีย (ร้อยละ 9.4) และสัญชาติเยอรมัน (ร้อยละ 8.2) ตามลำดับ ส่วนนักท่องเที่ยวชาวไทย มีสัดส่วนติดเป็นร้อยละ 15.8 มีสถานะโสด (ร้อยละ 58) มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนอยู่ระหว่าง 500-1,000 USD. (ร้อยละ 32.8) รองลงมาคือ 1,001-1,500 USD. (ร้อยละ 20.4)

ผู้ตอบแบบสอบถามมีพัฒนาการท่องเที่ยว ดังนี้ ส่วนใหญ่เคยใช้บริการธุรกิจนาทีเที่ยว 2 – 3 ครั้ง (ร้อยละ 41.6) รองลงมาคือ 1 ครั้ง (ร้อยละ 16.8) สืบทอดให้ไว้จัดธุรกิจนาทีเที่ยว คือ สืบทอดสัมภานภิบาล (ร้อยละ 67.4) รองลงมาคือการ แนะนำ จากบุคคลอื่น (ร้อยละ 55.4) มีระยะเวลาในการเดินทางท่องเที่ยวในแพล็อกครั้งเฉลี่ย 3 – 4 วัน (ร้อยละ 38) รองลงมา คือ มากกว่า 7 วัน (ร้อยละ 26.4) เดินทางท่องเที่ยวจังหวัดภูเก็ต พังงาและกระบี่เป็นครั้งแรก (ร้อยละ 44.4) รองลงมาคือเคย เดินทางมาแล้ว 2 – 3 ครั้ง (ร้อยละ 43.8) รายการท่องเที่ยวที่ใช้บริการมากที่สุด คือ การท่องเที่ยวทางทะเล (ร้อยละ 82.2) รองลงมาคือ การท่องเที่ยวหมู่บ้านทัศน์ (ร้อยละ 68) การท่องเที่ยวเมือง (ร้อยละ 47.4) และการท่องเที่ยวแบบผจญภัย (ร้อยละ 31.6) ส่วนใหญ่ให้ความสำคัญกับด้านการมีความปลอดภัยในการเดินทางมากที่สุด (ค่าเฉลี่ย = 4.64) รองลงมาคือ การมีความสะดวกสบายในการเดินทาง (ค่าเฉลี่ย = 4.35) ราคาไม่แพง สามารถประมวลผลได้รวดเร็ว (ค่าเฉลี่ย = 4.27) และประหยัดเวลาในการเดินทาง (ค่าเฉลี่ย = 4.24) ตามล าดับ

#### 4.2 การปรับใช้อุปกรณ์เพื่อสารเคลื่อนที่ของลูกค้ากลุ่มนักท่องเที่ยวอิสระ ในการซื้อทัวร์และแพ็กเกจท่องเที่ยวในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน

การปรับใช้อุปกรณ์เพื่อสารเคลื่อนที่ของลูกค้ากลุ่มนักท่องเที่ยวอิสระ ในการซื้อทัวร์และแพ็กเกจท่องเที่ยวในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน พนบฯ ผู้ดู守แบบสอบถามความสุนทรีย์ให้กับพัฒนาการซื้อโปรแกรมนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ (ร้อยละ 87) รองลงมาคือ แผนเดินทาง (ร้อยละ 26.2) และคอมพิวเตอร์พกพา (ร้อยละ 16.6) ตามมา ด้วย แอปพลิเคชันหรือโปรแกรมของอุปกรณ์เคลื่อนที่ที่ใช้ในการซื้อโปรแกรมนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ คือ เฟสบุ๊ก (ร้อยละ 65) รองลงมาคือ กูเก็ล (ร้อยละ 61.8) หรือแพดด์ไวเซอร์ (ร้อยละ 32.6) และบุ๊ป (ร้อยละ 31.4) ตามลำดับ และท่ามกลางการเงินโดยใช้เงินสดมากที่สุด (ร้อยละ 58.6) รองลงมาคือ บัตรเครดิต (ร้อยละ 52) Mobile Banking Application (ร้อยละ 27.4) พร้อมเพย์ (ร้อยละ 23.0) และเพย์เพล (ร้อยละ 19.2) ตามมา ด้วย นอกจากนี้ ผู้ดู守แบบสอบถามความสุนทรีย์มีการใช้อุปกรณ์เคลื่อนที่โดยรวมอยู่ในระดับมาก โดยใช้ในการทำกิจกรรมที่เกี่ยวข้องกับการซื้อโปรแกรมนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ในด้านการสืบค้นข้อมูลแหล่งท่องเที่ยวมากที่สุด (ค่าเฉลี่ย = 4.15) รองลงมาคือ ด้านวางแผนท่องเที่ยว (ค่าเฉลี่ย = 4.07) ด้านการสืบค้นข้อมูลการเดินทาง (ค่าเฉลี่ย = 4.03) ด้านการสืบค้นข้อมูลการใช้จ่ายเงิน (ค่าเฉลี่ย = 3.99) และด้านการซื้อสารข้อมูลไปยังเพื่อนหรือญาติเพื่อน้องหลังการใช้บริการนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ (ค่าเฉลี่ย = 3.86) ตามลำดับ

#### 4.3 ความพึงพอใจของลูกค้ากลุ่มนักท่องเที่ยวอิสระ ในการซื้อทัวร์และแพ็กเกจท่องเที่ยวในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน

ความพึงพอใจของลูกค้ากลุ่มนักท่องเที่ยวอิสระ ในการซื้อทัวร์และแพ็กเกจท่องเที่ยวในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน พนบฯ ผู้ดู守แบบสอบถามความสุนทรีย์มีความพึงพอใจโดยรวมอยู่ในระดับมาก โดยพึ่งพอใจในด้านโปรแกรมการท่องเที่ยว เป็นไปตามที่กำหนดไว้มากที่สุด (ค่าเฉลี่ย = 4.34) รองลงมาคือด้านมีความปลอดภัยตลอดการเดินทาง (ค่าเฉลี่ย = 4.27) ด้านมีคุณภาพน้ำมีการขยายตัวในการพูดจา เอกสารและดูแลนักท่องเที่ยว (ค่าเฉลี่ย = 4.11) ด้านพนักงานต้อนรับมีอธิบายดี สุภาพ กระตือรือร้นในการต้อนรับ (ค่าเฉลี่ย = 4.10) และด้านพนักงานขับรถ/เรือ มีการขยายตัวในการพูดจา สุภาพอ่อนน้อม (ค่าเฉลี่ย = 4.09) ตามลำดับ

#### 4.4 ความก้าวตีของลูกค้ากลุ่มนักท่องเที่ยวอิสระ ในการซื้อทัวร์และแพ็กเกจท่องเที่ยวในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน

ความก้าวตีของลูกค้ากลุ่มนักท่องเที่ยวอิสระในการซื้อทัวร์และแพ็กเกจท่องเที่ยวในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน พนบฯ ผู้ดู守แบบสอบถามความสุนทรีย์มีความก้าวตีอยู่ในระดับมาก โดยจะมีความคิดเห็นในด้านการซื้อขาย ว่า “จะยังคงซื้อต่อไปได้” ให้บริการผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวที่เชื่อมั่น แม้ว่ารูปแบบการให้บริการมีการพัฒนาและเปลี่ยนแปลงไป” มากที่สุด (ค่าเฉลี่ย = 4.14) รองลงมา คือ “ผู้ให้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ในปัจจุบัน เป็นผู้ให้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ที่ประทับใจเป็นอันดับแรกก่อนผู้ให้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ เช่นอื่นๆ” (ค่าเฉลี่ย = 3.41) “ยังคงจะใช้บริการผู้ให้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ที่ยวที่เชื่อมั่นแม้ว่า มีผู้ให้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์อื่นๆ มีความน่าสนใจมากกว่าและให้บริการที่คุ้มค่ากว่า” (ค่าเฉลี่ย = 3.37) และ “หากผู้ให้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ในปัจจุบันมีการเปลี่ยนแปลงราคาน้ำหนึ่งน้ำสี่ ก็จะยังคงซื้อเหมือนเดิม” (ค่าเฉลี่ย = 2.92) ตามมา ด้วย ในด้านการบอกต่อ ผู้ดู守แบบสอบถามความสุนทรีย์มีการบอกต่อไปยังคนอื่นๆ จำนวนมาก ความคิดเห็นที่ว่า “หากมีบุคคลใกล้ตัวต้องการใช้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ ให้แนะนำให้ใช้ผู้ให้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ที่ยวที่เชื่อมั่น” มากที่สุด (ค่าเฉลี่ย = 4.13) รองลงมา คือ “จะซื้อหานานคนที่ไว้ใจให้มาใช้บริการผู้ให้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ที่ยวที่เชื่อมั่นอย่างแน่นอน” (ค่าเฉลี่ย = 3.96) “จะบอกสิ่งที่ดีและถูกต้องเมื่อได้อ่านคนกล่าวถึงผู้ให้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ที่ยวที่เชื่อมั่นในหัวข้อ “ไม่ใช่แค่การซื้อขาย” (ค่าเฉลี่ย = 3.89) และ “ยินดีประชาสัมพันธ์ข้อมูลคุณภาพของผู้ให้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ที่ยวที่เชื่อมั่นในปัจจุบันผ่านสื่อระบบออนไลน์” (ค่าเฉลี่ย = 3.75) ตามลำดับ

### 4. สรุปผลการวิจัย

การวิจัยนี้ใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือกับกลุ่มตัวอย่าง คือ นักท่องเที่ยวอิสระในกลุ่มจังหวัดภูเก็ต พังงาและกระบี่ จำนวน 500 คน ให้วิจารณ์ด้วยรูปแบบแบบเจาะจง กลุ่มตัวอย่าง สรุปให้ญี่ปุ่นเป็นเพศชาย มีอายุระหว่าง 21 – 30 ปี มีระดับการศึกษาในระดับปริญญาตรี ประจำอาชีพพนักงานบริษัทเอกชน/ลูกจ้าง นักท่องเที่ยวต่างชาติส่วนใหญ่มีสัญชาติจีน มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนอยู่ระหว่าง 500-1,000 USD. เคยใช้บริการธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ 2-3 ครั้ง สื้อที่ทางให้ไว้จัดธุรกิจนาฬิกาอิเล็กทรอนิกส์ คือ

สื่อสังคมออนไลน์ มีระยะเวลาในการเดินทางของเที่ยวในแพล็คครั้งเฉลี่ย 3 – 4 วัน สรุวใหญ่เดินทางมาห้องเที่ยวจังหวัดภูเก็ต พังงาและกระบี่เป็นครั้งแรก รายการห้องเที่ยวที่ใช้บริการมากที่สุด คือ การห้องเที่ยวทางทะเล ให้ความสำคัญกับด้านการมีความปลอดภัยในการเดินทางมากที่สุด จากกลุ่มตัวอย่างดังกล่าว สามารถสรุปผลการวิจัยตามหัวข้อประสังค์ที่ได้ตั้งไว้ดังนี้

กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ใช้โทรศัพท์มือถือในการซื้อโปรแกรมฯ ที่ยวมากที่สุด รองลงมาคือ แท็บเล็ต และคอมพิวเตอร์ พกพา ตามลำดับ และแพลตฟอร์มหรือโปรแกรมของอุปกรณ์เคลื่อนที่ที่ใช้ในการซื้อโปรแกรมฯ ที่ยวมากที่สุด คือ เฟสบุ๊ค รองลงมาคือ ภูเก็ต ทริปแอดไวเซอร์ และยูทูป ตามลำดับ และหารูปแบบการเงินโดยใช้เงินสดมากที่สุด รองลงมาคือ บัตรเครดิต Mobile Banking Application พร้อมเพย์ และเพย์พาล ตามลำดับ ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีการใช้อุปกรณ์เคลื่อนที่โดยรวมอยู่ในระดับมาก โดยใช้ในการหาที่พักจัดการที่เดินทางที่เกี่ยวกับการซื้อโปรแกรมฯ ที่ยวในด้านการสืบค้นข้อมูลการเดินทาง ด้านการสืบค้นข้อมูลการใช้จ่ายเงิน และด้านการสื้อสารข้อมูลไปยังเพื่อนหรือญาติที่น่องหลังการใช้บริการฯ ที่ยวตามล าดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีความพึงพอใจโดยรวมอยู่ในระดับมาก โดยพึงพอใจในด้านโปรแกรมการห้องเที่ยว เป็นไปตามที่กำหนดไว้มากที่สุด รองลงมาคือด้านมีความปลอดภัยตลอดการเดินทาง ด้านมีคุณภาพมีการขยายในกรุงเทพฯ เอาใจใส่และดูแลนักท่องเที่ยว ด้านพนักงานต้อนรับมีอัธยาศัยดี สะอาด กระตือรือร้นในการต้อนรับ และด้านพนักงานขับรถ/เรือ มีการขยายในการพูดจา สุภาพอ่อนน้อม ตามล าดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีความก้าวต่ออยู่ในระดับมาก โดยจะมีความคิดเห็นในด้านการซื้อฯ ว่าจะยังคงจะตั้งใจ ให้บริการผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวที่พื้นที่ขับ แม้ว่ารูปแบบการให้บริการมีการพัฒนาและเปลี่ยนแปลงไปมากที่สุด รองลงมา คือ ผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวที่เลือกซื้อในปัจจุบัน เป็นผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวที่ประทับใจเป็นอันดับแรกก่อนผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวอื่น ๆ เช่น อังกฤษฯ ให้บริการผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวที่เขียนขอหมายความว่าผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวอื่น ๆ มีความน่าสนใจมากกว่าและให้บริการที่คุ้มค่ากว่า และหากผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวที่เลือกซื้อในปัจจุบันมีการเปลี่ยนแปลงราคาเพิ่มขึ้น ก็จะยังคงซื้อเหมือนเดิม ตามลำดับ ในด้านการบอกต่อ กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่จะเห็นด้วยกับ ความคิดเห็นที่ว่า หากบุคคลกลุ่มขึ้น ต้องการใช้บริการธุรกิจฯ ที่ยว หานจะแนะนำให้ใช้ผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวที่หานเชื่อชอบมากที่สุด รองลงมา คือ หานจะซักขวัญคนที่รู้จักใหม่ให้บริการผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวที่หานเชื่อชอบอย่างแน่นอน หานจะบอกสิ่งที่ดีและถูกต้องเมื่อได้ยินคนกล่าวถึงผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวที่หานเชื่อชอบในทางเดียวกันหรือติดไปจากความเป็นจริงอย่างไม่หวั่นไหวและหานอินติ ประชาสัมพันธ์ข้อมูลคุณภาพของผู้ให้บริการธุรกิจฯ ที่ยวที่หานเชื่อในปัจจุบันผ่านสื่อระบบออนไลน์ ตามล าดับ

## 5. อภิปรายผลการวิจัย

นักท่องเที่ยวอิสระในกลุ่มจังหวัดอันดามัน สรุวใหญ่มีการใช้อุปกรณ์เคลื่อนที่โดยรวมอยู่ในระดับมาก โดยใช้ในการท่องเที่ยว ด้านการซื้อคืนข้อมูลการเดินทาง ด้านการซื้อคืนข้อมูลการใช้จ่ายเงิน และด้านการสื้อสารข้อมูลไปยังเพื่อนหรือญาติที่น่องหลังการใช้บริการฯ ที่ยว ตามลำดับ ผลการวิจัยนี้สอดคล้องกับผลการศึกษาของ สุพจน์ คุณตี้และคณะ (2561) ซึ่งได้ทำการศึกษาถึงอิทธิพลของปัจจัยการตลาดติดหัวและปัจจัยการสร้างคุณค่าที่รับรู้ให้แก่ลูกค้าในธุรกิจโรงแรมในกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามัน โดยที่ผู้ประกอบการโรงแรมได้นำปัจจัยดังกล่าวมาทำการตลาดเพื่อสร้างความพึงพอใจและความภักดีให้แก่ลูกค้า กลุ่มตัวอย่าง คือ ลูกค้าโรงแรมเฉพาะผู้ที่ใช้สื่อออนไลน์ในการจองห้องพักร่วมทั้งสิ้น 750 ห้อง สรุวใหญ่มีการใช้อุปกรณ์สื่อสารเคลื่อนที่ผ่านเครือข่าย ผ่านสื่อสังคมออนไลน์ สื่อเชิงเนื้อหาอยู่ในระดับมาก

## 6. ข้อเสนอแนะ

การนำเสนอในส่วนนี้ ผู้วิจัยมีข้อเสนอแนะจากการวิจัยแบ่งออกเป็น 2 ส่วน คือ ข้อเสนอแนะในการ าดการวิจัยไปใช้ และข้อเสนอแนะเกี่ยวกับการวิจัยครั้งต่อไป โดยมีรายละเอียดดังนี้

### ข้อเสนอแนะเพื่อการนำไปใช้ประโยชน์

1. ผู้ประกอบการฯ ที่ยวควรมีการนำเสนอข้อมูลโปรแกรมการห้องเที่ยวของบริษัทและข้อมูลต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง ผ่าน แอปพลิเคชัน เฟสบุ๊ค มากที่สุด รองลงมาคือ ภูเก็ต ทริปแอดไวเซอร์ และยูทูป ตามล าดับ โดยผู้ประกอบการควรมุ่งเน้น การนำเสนอข้อมูลเกี่ยวกับกิจกรรมที่เกี่ยวข้องกับการซื้อโปรแกรมฯ ที่ยวในด้านการซื้อคืนข้อมูลแหล่งห้องเที่ยวมากที่สุด รองลงมาคือ การนำเสนอข้อมูลในด้านการวางแผนห้องเที่ยว ด้านการซื้อคืนข้อมูลการเดินทาง ด้านการซื้อคืนข้อมูลการใช้จ่ายเงิน และด้านการสื้อสารข้อมูลไปยังเพื่อนหรือญาติที่น่องหลังการใช้บริการฯ ที่ยวตามล าดับ

2. ด้านที่นักห้องเรียนประยุกต์ความรู้ความพึงพอใจน้อยที่สุด 5 อันดับ ได้แก่ ด้านการที่พนักงานต้อนรับให้บริการ สะดวกรวดเร็ว อุ่นห้อง สามารถตอบสนองความต้องการได้ตรงตามที่ร้องขอ ด้านระยะเวลาในการเดินทางมีความเหมาะสม ด้านมีความสะอาดสวยงามในการเดินทาง ด้านสภาพอากาศ/เครื่องที่มีอุ่น/or อย สะอาดและมีปริมาณเหมาะสม และด้านมีคุณภาพ มีความรู้ความสามารถในการ ทำที่ยวต่างประเทศ ผู้ประกอบการควรให้ความสำคัญกับการปรับปรุงคุณภาพการบริการส่วนนี้ให้ดีขึ้น เพื่อให้นักห้องเรียนมีความพึงพอใจจากสถานที่ในโลกสารสนเทศมาประยุกต์ใช้ในแต่ละกระบวนการทางงานใน องค์กรเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพขององค์กร ยกตัวอย่างเช่น การใช้แอปพลิเคชันแปลภาษา เช่น Google translator และ แอปพลิเคชันที่ใช้สื่อสารภายในองค์กร เช่น Line หรือ WhatsApp เป็นต้นที่ช่วยในการเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงาน ช่วยในการติดต่อ ประสานงาน เพื่อเพิ่มศักยภาพให้กับพนักงานต้อนรับ ซึ่งจะช่วยให้พนักงานสามารถที่จะใช้ให้บริการได้ สะดวกรวดเร็ว อุ่นห้อง สามารถตอบสนองความต้องการได้ตรงตามที่ลูกค้าร้องขอได้ หรือในด้านระยะเวลาในการเดินทางมีความเหมาะสม หากนักเรียนที่มาจากจังหวัดหนองบัวลำภู(GPS) เพื่อควบคุมและติดตามระยะเวลาในการเดินทางในแต่ละจังหวัด

3. ด้านที่นักทองเที่ยวประยุบันแสวงความเพลิดเพลินใจมากที่สุด 5 อันดับ ได้แก่ ด้านโปรแกรมการท่องเที่ยวเป็นไปตามที่กำหนดไว้ ด้านมีความปลอดภัยลดลงเดินทาง ด้านมัคคุเทศก์มีการยกยาให้กับผู้เดินทาง เอ้าใจใส่และดูแลนักทองเที่ยว ด้านพนักงานเดือนรับมือธุรกิจดี ถูกภาพ กระตือรือร้นในการต้อนรับ และด้านพนักงานเป็นมืออาชีพ/เรื่อง มีการยกยาให้กับผู้เดินทาง ถูกภาพ อนันน้อมตั้งนั้น ผู้ประกอบการควรจะรักษาจุดแข็งเหล่านี้และพยายามพัฒนาด้านต่างๆ เหล่านี้อยู่ตลอดเวลา เพื่อให้ได้รับความเพลิดเพลินใจจากนักทองเที่ยวอย่างสม่ำเสมอ ยกตัวอย่างเช่น ผู้ประกอบการควรให้ความสำคัญกับการอัพเดตข้อมูลโปรแกรมการท่องเที่ยวในสือต่างๆ อย่างสม่ำเสมอ เพื่อให้นักทองเที่ยวได้รับข้อมูลที่ถูกต้องและเป็นปัจจุบัน และจะทำให้นักทองเที่ยว มีความเพลิดเพลินจากการท่องเที่ยวเป็นไปตามที่กำหนดด้วย

4. ในด้านการซื้อขาย ลูกค้ายังคงจะตั้งใจใช้บริการผู้ให้บริการธุรกิจนาที่ยว่าที่เขียนสอน แม้ว่ารูปแบบการให้บริการนี้ การพัฒนาและเปลี่ยนแปลงไป ดังนั้น ผู้ประกอบการนาที่ยว่าควรมีการพัฒนาและเปลี่ยนแปลงอยู่อย่างสม่ำเสมอฯ เพื่อให้สามารถตอบสนองความต้องการของนักท่องเที่ยวได้อย่างทันท่วงที ยกตัวอย่างเช่น การใช้อ�플ิเคชันในการติดต่อสื่อสาร เช่น Whats app Line หรือ Wechat ใน การติดตอกับลูกค้าเพื่อหาความต้องการของลูกค้าและตรวจสอบคุณภาพการบริการ ของบริษัท และนำเสนอสู่โปรแกรมนาที่ยว่าใหม่ๆ หรือพัฒนาระบบงานการทางงานใหม่โดยการอพลิเคชันใหม่ ๆ เช่นมาใช้เพื่อ รับรู้ความสะดวกให้กับลูกค้า เช่น ออพลิเคชันไลน์เดลิเวอรี่ เป็นต้น

5. ในด้านการออกหอ อุกค่ามีความคิดเห็นในด้าน “หากมีบุคคลใกล้ชิดต้องการให้บริการธุรกิจงานเที่ยว หานจะแนะนำให้ผู้ให้บริการธุรกิจงานเที่ยวที่ทำนั่นขึ้นชื่อน” มากที่สุด รองลงมาคือ “หานจะซักขานคนที่รู้จักให้มาใช้บริการผู้ให้บริการธุรกิจงานเที่ยวที่ทำนั่นขึ้นชื่อบอย่างแน่นอน” “หานจะบอกลังที่ดีและถูกต้องเมื่อได้อ่านคนกล่าวถึงๆไปให้บริการธุรกิจงานเที่ยวที่ทำนั่นขึ้นชื่อในทางเดียวหายหรือผิดไปจากความเป็นจริงอย่างไม่หน้าไหว” และ “หานยินดีประชาสัมพันธ์ข้อมูลคุณภาพของผู้ให้บริการธุรกิจงานเที่ยวที่เขียนในปัจจุบันผ่านสื่อระบบออนไลน์” ดังนั้น ผู้ประกอบการควรที่จะมีกระบวนการหรือใช้แอพพลิเคชันที่สนับสนุนให้อุกค่าสามารถทำการบันทึกห้องพักได้ เช่น มีเวลาปัจจุบัน ไม่เพียงของบริษัท หรือเป็นสมาชิกอยู่ในสื่อสังคมออนไลน์ต่างๆ ตลอดจนการให้ความสำคัญในการตรวจสอบและการมีปฏิสัมพันธ์ต่อการออกหอของอุกค่าอยู่อย่างสม่ำเสมอ

1. การวิจัยครั้งต่อไปควรมีการวิจัยข้าเรื่องนี้ ในทางระยะเวลาอัน ที่นี้นือจากเวลาเปลี่ยน อาจจะส่งผลให้ พอกิจกรรมของลูกค้าเปลี่ยนแปลงไปในลักษณะนือการพัฒนากรุงศรีอยุธยาเป็นกรุงเทพฯ

2. การวิจัยค้นต้องไปควรวิจัยกับกลุ่มลูกค้าในกลุ่มพื้นที่อื่นๆ เช่น จังหวัดอื่นๆที่ภาคใต้ฝั่งอันดามัน เช่น จังหวัดยะลา จังหวัดตรัง หรือจังหวัดสตูล หรือพื้นที่ภาคใต้ของประเทศไทยเพื่อเปรียบเทียบผล ซึ่งจะ นำไปใช้รวมถึงที่ครอบคลุมมากยิ่งขึ้น

#### เอกสารอ้างอิง (References)

- กัลยา วนิชช์บุญชา. (2548). หลักสถิติ. พิมพ์ครั้งที่ 8 : โรงพิมพ์จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย.

ณัฐรา อุ่ยนานาชัย. (2556). ผู้ทรงอิทธิพลในโลกออนไลน์กับพลังการบอกรสตอร์. วารสารนักบริหาร, 33(3), หน้า 47-51.

นิตนา ฐานิธนกร (2555). อิทธิพลของการบอกรสตอร์บนโลกอินเทอร์เน็ต. วารสารนักบริหาร. ปีที่ 1 ฉบับที่ 33, หน้า 17-22

ทักษิณ ปลวกานน์. (2556, กรกฎาคม-ธันวาคม). ยุทธศาสตร์การส่งเสริมอุดหนุนท่องเที่ยวเพื่อพัฒนาเศรษฐกิจชุมชน  
ในเขตสามเหลี่ยมอันดามัน. วารสารสักกะอส : วารสารมนุษยศาสตร์และสังคมศาสตร์, 19(12), 21-32.

เศรษฐพงศ์ มนต์สิริธรรม. (2555) รายงานโทรศัพท์เคลื่อนที่ [อ้างอิงจากเว็บไซต์] <http://www.eunuhict.com/>

- ศิวศักดิ์ ปานสุขุม. (2559). แนวทางการส่งเสริมและพัฒนาตลาดนักท่องเที่ยวขา ตะวันออกกลาง. การศึกษาค้นคว้า ด้วยตัวเอง สาขาวิชาวางแผนและการจัดการการ ท่องเที่ยวเพื่อนบูรักษ์สั่งแวดล้อม. บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยคริสต์วิโรจน์ มหาวิทยาลัยคริสต์วิโรจน์ จังหวัดกรุงเทพฯ.
- พญ. กุลอาที มานตรี วีรยางกู และ ศิริวิทย์ ศิริรักษ์. (2561). ปัจจัยการตลาดดิจิทัลที่มีอิทธิพลต่อการสร้างความพึงพอใจและ ความภักดีแก่ลูกค้าในธุรกิจโรงแรมกลุ่มจังหวัดสามเหลี่ยมอันดามันประเทศไทย. วารสารสมาคมนักวิจัย. ปีที่23 ฉบับที่3 กันยายน - ธันวาคม หน้า 217-228
- สุวิมล ติรากานันท์. (2548). การประเมินโครงการ : แนวทางสู่การปฏิบัติ. (พิมพ์ครั้งที่ 6). กรุงเทพฯ: โรงพิมพ์แห่ง จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- Cochran, W.G. (1953). *Sampling techniques*. New York John Wiley & Sons, Inc.
- Nunnally, J. C., & Bernstein, I. H. (1994) *Psychometric theory* (3rd ed.). New York, NY: McGraw-Hill, Inc.
- TAT Review. Who? Where? What? When? Why? นักท่องเที่ยกลุ่มหลักภาพ, [เง็บล็อก]. สำนักจาก <https://www.tatreviewmagazine.com/article/who-where-what-when-why-2019/>